



Vertriebsinnendienst-Mitarbeiter*in (m/w/d)

Willkommen im Team der OPTI-E-SOLAR GmbH!

Wir vertreiben und verbauen Photovoltaikanlagen und Wärmepumpen und wollen so unsere Kunden zu 100% unabhängig vom klassischen Energieversorger machen. Als Team wollen wir die Energiewende vorantreiben und künftigen Generationen ein würdevolles gesundes Leben auf Grundlage eines funktionierenden Ökosystems ermöglichen.

Seit der Gründung 2014 wachsen wir stetig und aufgrund des, momentan politisch und gesellschaftlich klimafreundlichen, Zeitgeistes werden wir noch schneller wachsen. Dafür brauchen wir Kollegen, die unsere Vision teilen und mit uns den eingeschlagenen Weg gehen wollen. Hier die Eckdaten:

Ihr Beitrag:

- Beratung und Betreuung unsere Bestandskunden zu Energie-Produkten
- Begleitung unserer Kunden durch die gesamte Angebotsphase
- Dein Verhältnis und die Kommunikation zum Kunden endet nicht mit dem Vertragsabschluss, da Du proaktiv und charmant am Ausbau Deiner Beziehung zu Kunden und Herstellern arbeitest
- Du fungierst als Schnittstelle zwischen Kunden, Herstellern und internen Abteilungen
- Damit Du ein kompetenter Ansprechpartner wirst und bleibst, nimmst Du regelmäßig an Trainings (auch bei Herstellern) teil und legst Zertifizierungen ab

Ihr Profil:

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ein Studium
- Idealerweise hast Du bereits Vertriebserfahrung
- Fließende Deutsch- sowie sehr gute Englischkenntnisse sind für dich kein Thema
- Du hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse und überzeugst durch Deine sympathische Art
- Im besten Fall schwärmst du nur so von der IT-Branche
- Du hast gute Office und Excel-Skills

Unser Versprechen:

- Eine Karriere bei einem zukunftssicheren Unternehmen
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine ausgewogene Work-Life-Balance mit 30 Urlaubstagen
- No Dresscode - zieh an, worin Du Dich wohlfühlst!
- Faire Vergütung

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte an
E-Mail: karriere@opti-e-solar.de